



Trust. Knowledge.

Jaarverslag 2022
In het kort

De informatie in dit verslag is uitsluitend bedoeld voor verslaggevingsdoeleinden. De inhoud vormt geen beleggingsadvies en maakt geen deel uit van een voorstel of een uitnodiging tot het aanschaffen van financiële instrumenten.

Inhoudstafel

<u>I</u>	Boodschap aan de aandeelhouders	2
<u>II</u>	Kerncijfers	14
<u>III</u>	Markante feiten	20
<u>IV</u>	Contact	40

I. Boodschap aan de aandeelhouders





Hugo Lasat, CEO
Gilles Samyn, Voorzitter raad van bestuur

Wat onthoudt u van 2022?

Gilles Samyn 2022 bracht aanzienlijke macro-economische en geopolitieke uitdagingen. De Russische invasie in Oekraïne veroorzaakte een schokgolf en had een serieuze impact op de financiële markten en bij uitbreiding op de hele wereld. Het conflict leidde tot spanningen in de energievoorziening die op alle niveaus voelbaar waren, van de voedings- en energieprijzen tot het consumentenvertrouwen. De vrees voor inflatie en een wereldwijde economische vertraging speelde een belangrijke rol, en de centrale banken scherpten hun monetair beleid aan door de rente te verhogen. Die instabiele omstandigheden hebben gewogen op financiële markten en de activa van onze cliënten.

Wat waren de gevolgen voor Degroof Petercam als Investment House?

Hugo Lasat De totale activa van onze cliënten bedroegen op het einde van het jaar 71 miljard euro, een vermindering ten opzichte van 2021, maar in lijn met de daling van de markten. Die daling zette eveneens onze commissielonen voor vermogensbeheer onder druk. Het feit dat onze inkomsten voor ongeveer 70% afkomstig zijn uit vermogensbeheeractiviteiten toont aan dat onze belangen afgestemd zijn op die van onze cliënten. De hogere rente had echter wel een positief effect op onze nettomarge.

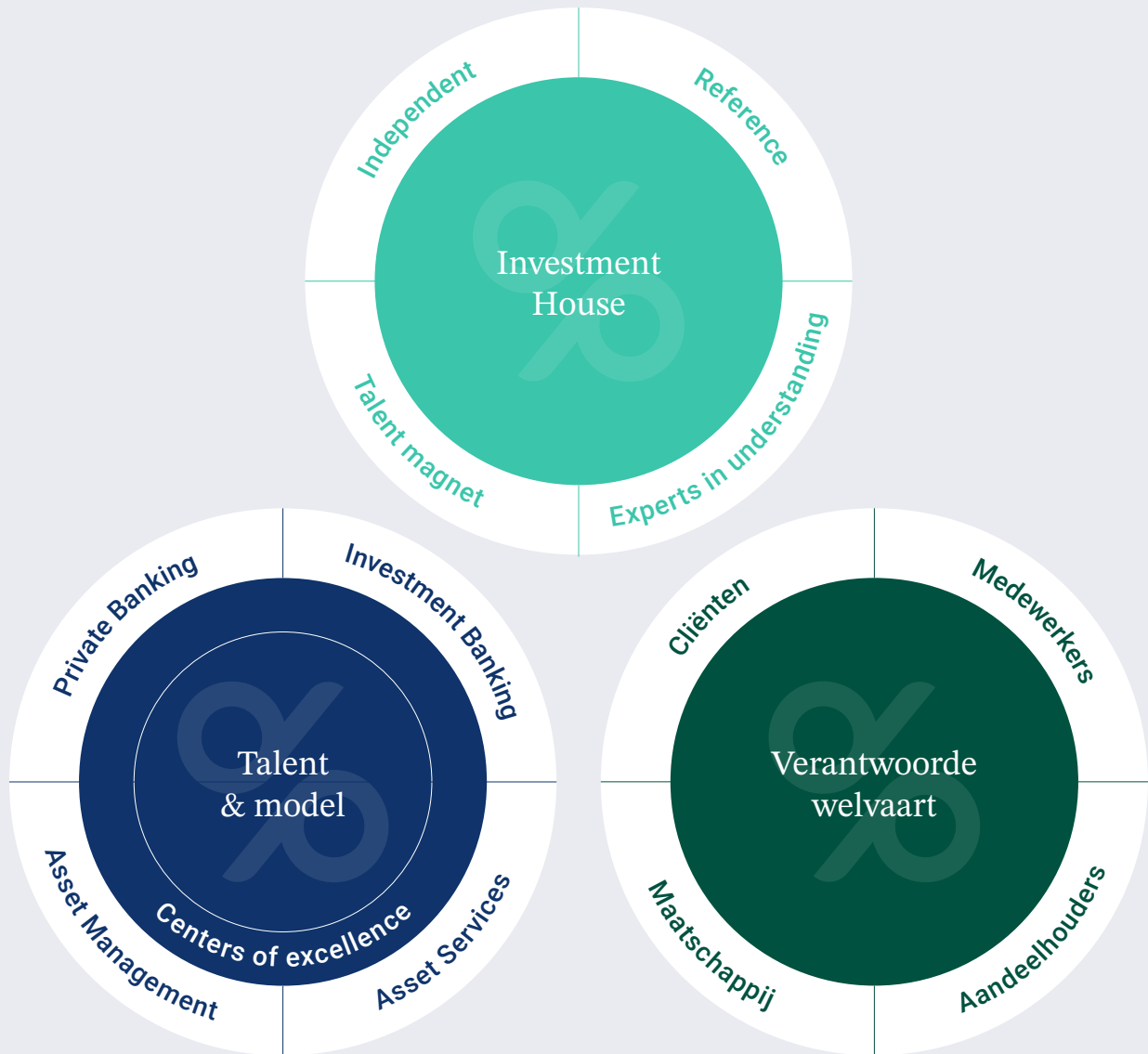


Al meer dan 150 jaar investeren we in geïntegreerde financiële expertise om de risico's en opportuniteiten van een wereld in voortdurende verandering te begrijpen.

”

Gilles Samyn, Voorzitter raad van bestuur

De referentie als Investment House, gedreven door mensen



Wij creëren verantwoorde welvaart voor iedereen, door deuren te openen naar opportuniteiten en onze cliënten te begeleiden met expertise.



- steunend op onze waarden -

Excelling

Teaming up

Humane

Intrapreneurial

Client-centric

Ondanks die sterke tegenwind hebben alle businesslijnen – Private Banking, Institutional Asset Management, Asset Services en Investment Banking – solide resultaten geboekt. Hoe verklaart u dit?

Hugo Lasat 2022 was inderdaad een goed jaar, dankzij ons veerkrachtig businessmodel en de evolutie van de rente die onze rente-inkomsten na een lange periode van negatieve interestvoeten opdreef. De netto-inkomsten bedroegen het afgelopen jaar 559 miljoen euro, een stijging ten opzichte van 546 miljoen euro in 2021. De bruto bedrijfswinst bedroeg 106,7 miljoen euro, 16% minder dan vorig jaar. Die daling weerspiegelt de evolutie van de totale activa van onze cliënten. Waar de nettowinst het voorgaande jaar op 47,6 miljoen euro uitkwam, bedroeg die in 2022 76,4 miljoen euro, een toename met 61%. Dat danken we aan de rente-evolutie en de afwezigheid van de eenmalige kosten die in 2021 nog op onze resultaten wogen.

Gilles Samyn Als we het hebben over de prestaties van een onderneming, dienen we naast zuiver financiële factoren ook rekening te houden met niet-financiële verwezenlijkingen. In 2022 boekten we verdere vooruitgang op het gebied van duurzame en ESG-ontwikkeling via impactvolle nieuwe initiatieven: de invoering van een formele sustainability governance op groepsniveau, de stap naar meer diversiteit in onze raad van bestuur en de toetreding van onze institutionele vermogensbeheerder DPAM tot de Net Zero Alliance. Daarnaast is het aandeel van de DPAM-fondsen dat in aanmerking komt voor duurzaamheidscriteria verhoogd tot 91%, een percentage dat eens te meer het toenemende belang van ESG-criteria aantoont. Wat onze eigen

maatschappelijke impact betreft, streven we ernaar om de daad bij het woord te voegen, om stakeholders te begeleiden bij de transitie naar een duurzamere wereld en om oplossingen aan te bieden die een reële impact hebben.

De recente crisis in de banksector, met in het bijzonder de instorting van Credit Suisse, heeft nog maar eens het belang aangetoond van een sterke liquiditeit en solvabiliteit om het vertrouwen in financiële instellingen te verzekeren. Hoe staat het eigen vermogen van Degroof Petercam ervoor?

Gilles Samyn We waren altijd al overtuigd dat een sterke balans en een uitstekend kapitalisatieniveau een strategisch voordeel bieden. Dankzij die aanpak steunen we op een solide basis en zijn we in staat om te investeren in de ontwikkeling van onze activiteiten en onze value proposition voor onze cliënten. Eind 2022 bedroeg onze totale balans 9,3 miljard euro, waarvan meer dan 5,1 miljard euro aan zeer liquide activa. Op 31 december 2022 bedroeg onze geconsolideerde solvabiliteitsratio dankzij ons voorzichtig beheer 20,3%, een stijging met 60 basispunten tegenover 2021 en ruim boven de reglementaire drempel.

De totale activa van onze cliënten lagen op het einde van het jaar in lijn met de daling van de markten, waardoor onze commissielonen onder druk kwamen, wat toont dat onze belangen afgestemd zijn op die van onze cliënten. Toch was 2022 een goed jaar, dankzij ons veerkrachtige businessmodel en de evolutie van de rente die onze rente-inkomsten opdreef.





Degroof Petercam streeft ernaar om de referentie te zijn als Investment House gedreven door mensen. Hoe staat het in 2022 met die ambitie?

Gilles Samyn De evolutie van bedrijven wordt vaak gekenmerkt door een opeenvolging van strategische cycli van drie tot vijf jaar. Tussen 2015 en 2018 concentreerde Degroof Petercam zich na de fusie op de harmonisering van het commercieel aanbod en de samenvoeging van de teams. Zodra die integratie voltooid was, waren we klaar voor de volgende stap, namelijk het consolideren van ons bedrijf en het voorbereiden op toekomstige uitdagingen. In het verleden hadden we vijf banklicenties en vijf verschillende IT-platformen. Die brachten we terug tot twee banklicenties en één gecentraliseerd dataplatform voor onze bankentiteiten. Degroof Petercam opereert nu via die twee banklicenties en drie vermogensbeheerlicenties. We hebben de maturiteit van onze controle- en risico-omgeving verhoogd dankzij forse investeringen in België en Luxemburg, en daarnaast hebben we onze governance versterkt.

Hugo Lasat In 2022 sloten we die consolidatiecyclus af. De overdracht van onze Zwitserse private banking-activiteiten aan Gonet & Cie was de laatste stap in onze geografische transformatie, met als doel ons te concentreren op de markten waar we het verschil kunnen maken, namelijk België, Luxemburg en Frankrijk. Andere landen bedienen we voor Private Banking vanuit onze Luxemburgse hub. Tegelijkertijd hebben we DPAM

verder geïnternationaliseerd via de joint venture in Hongkong, maar ook via zeven internationale vestigingen die de verdeling van onze fondsen in Europa ondersteunen. Het jaar stond ook in het teken van de vervanging van ons bancaire IT-systeem. Begin 2023 werd een nieuw platform geïmplementeerd voor alle cliënten van Degroof Petercam in België. Diezelfde migratie zal begin 2024 ook in Luxemburg plaatsvinden. Die futureproof IT-omgeving zal onze bedrijfsstrategie ondersteunen, de invoering van technologische innovaties vergemakkelijken en onze groeiambities bevorderen. Kortom we hebben de basis gelegd voor onze opschaling.

Wat worden de volgende stappen na die succesvolle transformatie?

Hugo Lasat Na de integratie- en consolidatiefase is het tijd om een versnelling hoger te schakelen, om te versnellen en de vruchten van onze investeringen te plukken. Die acceleratie werd vertaald in een driejarenplan, onze Route 26, dat tot 2026 zal lopen. Het traject omvat drie pijlers: onze business opdrijven, een employer of choice worden en een positieve impact op de samenleving hebben. We zullen voortbouwen op de schaalbaarheid van ons businessmodel en op onze sterke punten en daarnaast kapitaliseren op de volgende groeitrends: alternatieve beleggingsactiva, ontwikkelingen in IT en digital en de duurzame transitie. Onze Route 26-roadmap dient als leidraad bij al onze initiatieven in de komende jaren. Als gespecialiseerd Investment House streven we ernaar om de beste te zijn, niet de

grootste. We willen onze cliënten begeleiden in elke fase van hun leven, de beste talenten de kans geven zich te ontplooiën en een positieve stempel drukken op de samenleving. Dat houdt in dat wij als experts actief moeten luisteren. Naar de behoeften, ambities en belangen van onze cliënten en medewerkers. Maar we moeten ook begrijpen hoe onze wereld verandert en wat morgen cruciaal kan zijn.

Terugkijkend op 2022, waarvoor bent u het meest erkentelijk?

Gilles Samyn Ik ben er trots op dat we onze positieve rol in de samenleving opnieuw hebben bevestigd. Al meer dan 150 jaar bouwen we onafhankelijke, geïntegreerde financiële expertise op die op research steunt, om zo inzicht te krijgen in de risico's en kansen in een almaar veranderende wereld. Ik wil onze cliënten graag persoonlijk bedanken voor het vertrouwen dat ze in ons stellen om hen te ondersteunen op hun pad. Als ik kijk naar wat we hebben bereikt, bestaat er geen twijfel over: ons succes is, vandaag maar ook in de toekomst, gestoeld op het talent van onze mensen.

Hugo Lasat Hun toewijding en inzet is ongeëvenaard. Dankzij onze collega's voldoen we aan de verwachtingen van onze cliënten en overtreffen we ze, terwijl we onze strategische prioriteiten verwezenlijken. We danken hen van harte. Last but not least willen we onze aandeelhouders, bestuursleden en partners bedanken voor hun steun. Dat motiveert ons om niet alleen een referentie als Investment House te zijn, maar ook een echt huis van vertrouwen voor onze cliënten. We zijn vastbesloten om onze groei in 2023 en de jaren daarop samen succesvol voort te zetten.

Gilles Samyn, Voorzitter raad van bestuur
Hugo Lasat, CEO

Trust. Knowledge.



Eind 2022 stelden we met trots het DNA van ons huis voor: **Trust. Knowledge.** Die twee woorden zijn elk op zichzelf betekenisvol, maar zijn dat samen eens te meer. Ze vormen een harmonieuze verbinding als metafoor voor de unieke synergie tussen onze vier businesslijnen. Elk van onze activiteiten functioneert afzonderlijk sterk, maar ze versterken elkaar in ons geïntegreerd model. Hetzelfde geldt voor onze collega's: als team staan we sterker.

Trust. Degroof Petercam is een huis van vertrouwen. Onze cliënten vertrouwen op ons om hen te begeleiden op de lange termijn, met sterke overtuigingen gebaseerd op feiten, onderzoek, en kennis die stoelt op jarenlange ervaring. **Knowledge.**

Trust.Knowledge. Die twee woorden vormen ons DNA. Ze zijn onze tijdloze fundamenten en voor altijd waardevol.

II. Kerncijfers

Netto-inkomsten

in miljoen EUR

559,0

↗

+2,44%**2021: 545,7****Brutobedrijfswinst**

in miljoen EUR

106,7

↘

-15,72%**2021: 126,6****Geconsolideerde nettowinst**

in miljoen EUR

76,4

↗

+60,5%**2021: 47,6****Verdeling van de inkomsten per bedrijfsactiviteit***

- Private Banking (inclusief kredieten en Private Equity)
- Institutional Asset Management
- Asset Services
- Investment Banking (Corporate Finance en Global Markets)

* De inkomsten per bedrijfsactiviteit omvatten zowel de analytische inkomsten als de inkomsten van cashtegoeden toegewezen aan deze activiteiten.

Totale activa van cliënten

in miljard EUR

	2022		2021	
	Bruto	Netto ¹	Bruto	Netto ¹
Activa onder beheer ²	59,6	59,6	69,8	69,8
Activa onder administratie ³	49,2	8,1	59,6	9,7
Activa in bewaring ⁴	92,6	3,4	112,3	6,5
Totale activa van cliënten		71,1		86,0

1 Exclusief dubbeltellingen

2 Beheer- en kredietkosten

3 Administratieve diensten, inclusief administratie van beleggingsfondsen, fondsenboekhouding, fondsendomiciliëring, registratie en oprichting van nieuwe fondsen, transferagent, enz.

4 Bewaardiensten, inclusief registratie, aanhouding en bewaring via effecten- en cashrekeningen

Kapitaalstructuur op 31.12.2022



● DSDC*

● Petercam Invest*

● Financiële partners

● Management en medewerkers

● Autocontrole

Totaal aantal aandelen:

10.842.209

*Familiale en referentieaandeelhouders

DSDC: families Philippson, Haegelsteen, Schockert en Siaens, CLdN Finance en Cobepa

Petercam Invest: families Peterbroeck en Van Campenhout

Medewerkers

in voltijdse equivalenten

1.469

2021: 1.468



Verdeling medewerkers per land

in voltijdse equivalenten

	31.12.2022	31.12.2021
● België*	1.002	984
● Luxemburg	390	372
● Frankrijk	74	87
● Zwitserland	3	25

* Inclusief de bijkantoren in Duitsland, Italië, Spanje en Nederland

Raad van bestuur

Voorzitter van de raad van bestuur

Gilles Samyn¹

Uitvoerend bestuurder / Voorzitter van het directiecomité

Hugo Lasat

Uitvoerende bestuurders / leden van het directiecomité

Nathalie Basyn

Sabine Caudron

Filip Depaz

Gilles Firmin

François Wohrer

Bestuurders

Yvan De Cock¹

Thomas Demeure

Jean-Baptiste Douville de Franssu

Tamar Joulia-Paris

Jean-Marie Laurent Josi

Jacques-Martin Philippson

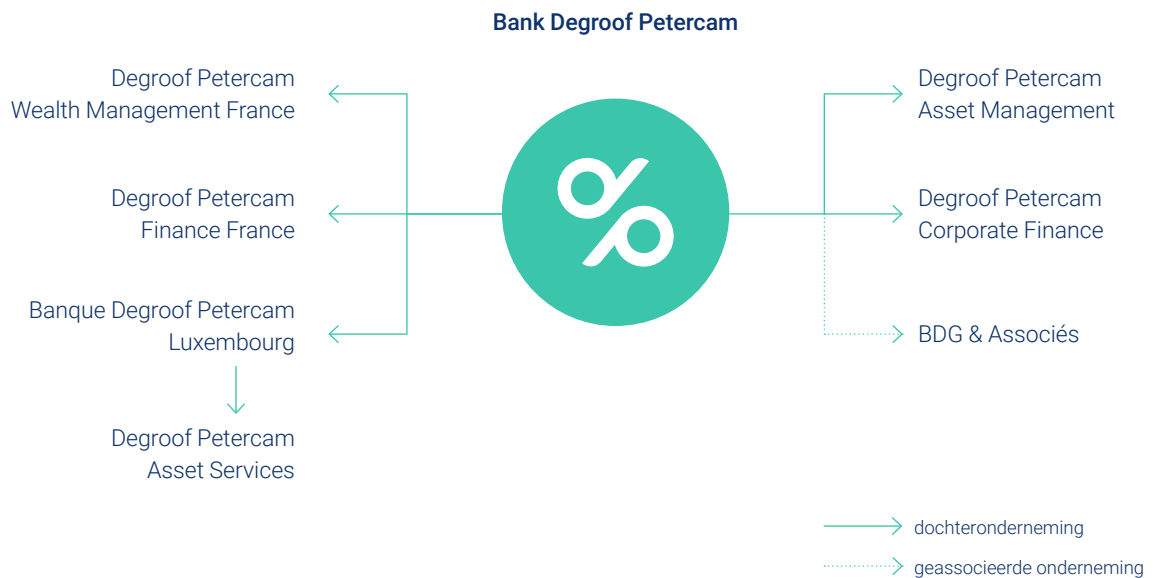
Sylvie Rémond¹

Kathleen Ramsey¹

Frank van Bellingen

¹ Onafhankelijk bestuurder

Vereenvoudigde juridische structuur Bank Degroof Petercam



III. Markante feiten

Onze vier businesslijnen

Als **Private Banker** treden we op als beheerder van het vermogen in zijn geheel, voor families, voor bedrijfsleiders en ondernemers. Ons beheermodel combineert de ervaring van doorgewinterde professionals met technologie die voortdurend evolueert. Daarbij gaan we voor onze cliënten zes grote uitdagingen aan: hun privé of professioneel vermogen doen aangroeien, hen beschermen tegen onvoorziene gebeurtenissen, hun projecten financieren, hun beleggingen diversifiëren, er een maatschappelijke en filantropische dimensie aan geven, en ten slotte, wanneer de tijd rijp is, ervoor zorgen dat hun vermogen op de best mogelijke manier wordt doorgegeven.

Diensten

Portefeuillebeheer en beleggingsadvies • Estate Planning • Private Equity • Kredieten • Family Office • International Wealth Structuring • Levensverzekeringen • Art Advisory

Landen

België, Frankrijk en Luxemburg als hub voor internationale cliënten

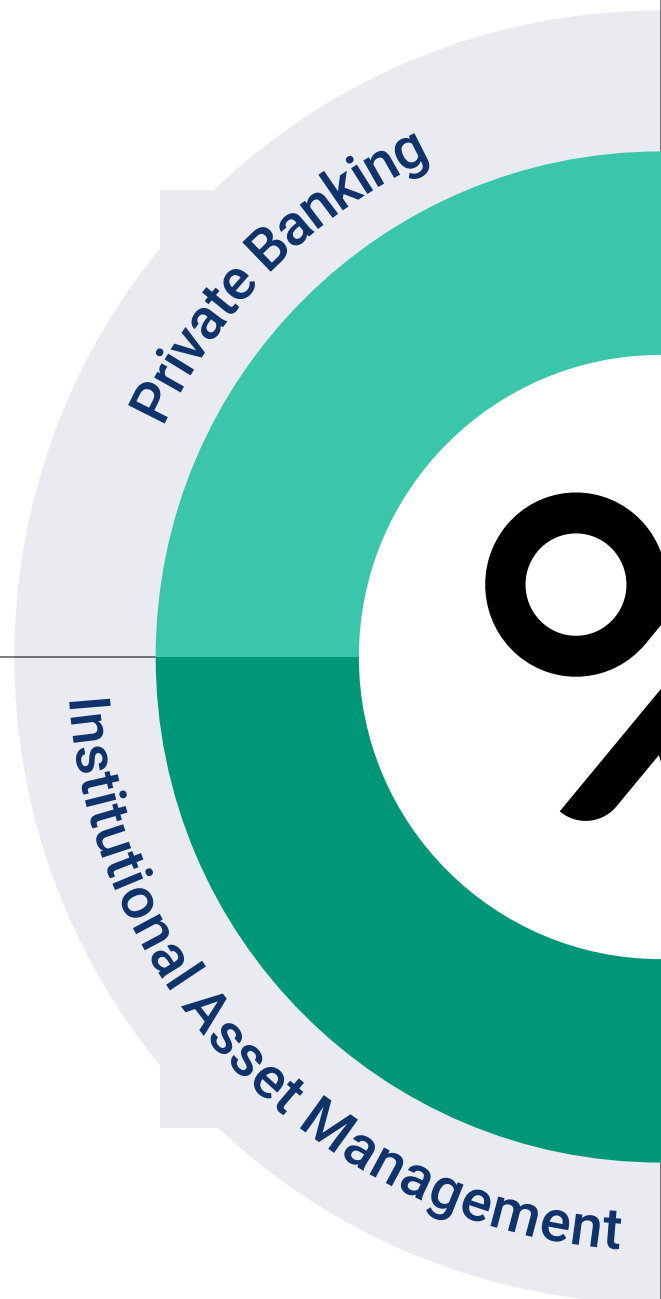
Onze activiteit **Institutional Asset Management** zet zich reeds meer dan twee decennia in om actieve, duurzame en op onderzoek gebaseerde beleggingsoplossingen te bieden. Tot de institutionele cliënten van DPAM behoren pensioenfondsen, stichtingen, verzekeringsmaatschappijen en vzw's. DPAM is al 20 jaar een overtuigd voorstander van verantwoord beleggen en neemt ESG-factoren in alle activaklassen en thema's op. Interne research staat centraal in het beheer van DPAM, en wordt ondersteund door verschillende teams van analisten voor fundamenteel en kwantitatief onderzoek.

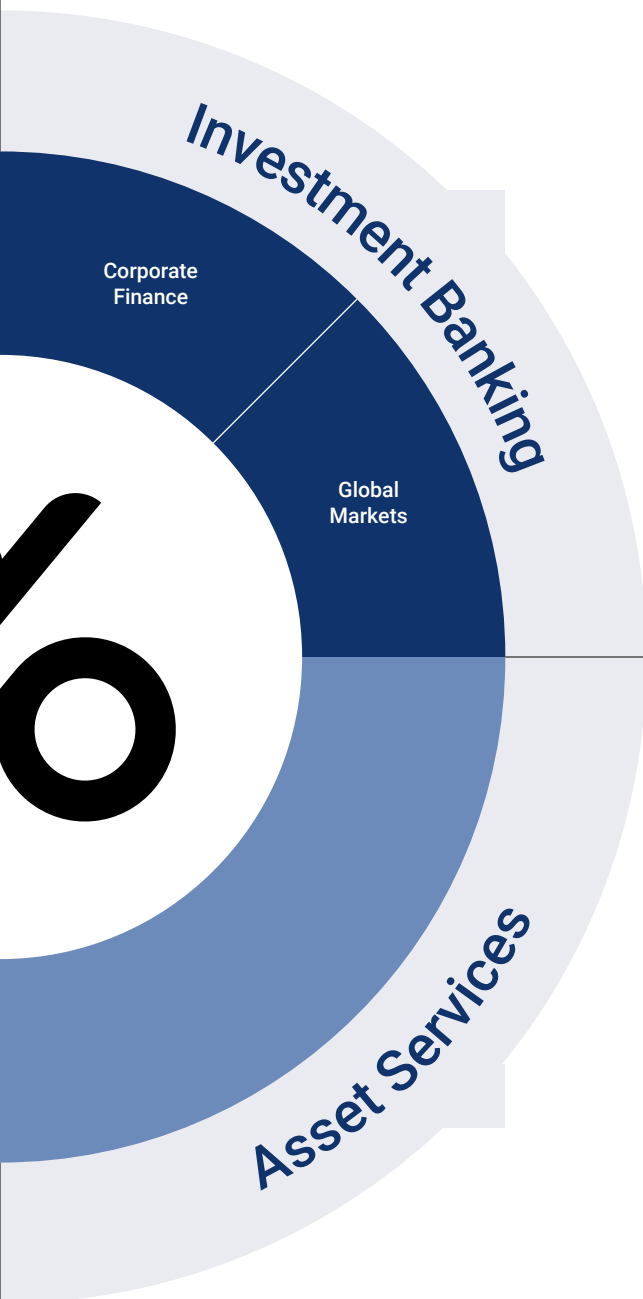
Diensten

Investment Funds (Multi-Asset, Equity en Fixed Income) • Institutional Mandates (Global Balanced, Equity en Fixed Income)

Landen

België, Frankrijk, Luxemburg, Nederland, Duitsland, Zwitserland, Spanje, Italië en Hongkong





Investment Banking (DPIB) legt zich toe op fusies en overnames en financial engineering via de uitgifte van aandelen of obligaties, zowel voor private als voor beursgenoteerde bedrijven. Voor activiteiten op de financiële markten en bemiddeling beschikken wij over een van de grootste financiële analyseteams in de Benelux. Met onze eigen marktenzaal en tradingactiviteit zijn we een leidende speler in gespecialiseerde effectenhandel in alle genoteerde en niet-genoteerde financiële producten, zoals obligaties, gestructureerde producten, derivaten, oplossingen voor risicodkking, enz. We bieden ook gespecialiseerde diensten aan bedrijven, zoals aandelenoptieplannen, liquiditeitsverschaffing voor beursgenoteerde bedrijven, cashbeleggingen of wisseldiensten.

Diensten

1. Corporate Finance • Mergers & Acquisitions • Equity & Debt Capital Markets • Financial Advisory

2. Global Markets • Equity Research • Liquidity Providing • Equity & Fixed Income Sales and Trading • Foreign Exchange • Derivatives & Structured Products

Landen

België, Luxemburg, Frankrijk en Nederland

Degroof Petercam **Asset Services** (DPAS), gevestigd in Luxemburg, biedt een uitgebreide, geïntegreerde en modulaire waaier van diensten voor zowel Luxemburgse als Belgische beleggingsfondsen. Die diensten zijn gericht op alle types ontwikkelaars en beleggingsfondsen. DPAS voorziet in de structurering, domiciliëring, centrale administratie, bewaardiensten (via Banque Degroof Petercam Luxembourg en haar bijkantoor in België), ondersteuning bij de registratie, risicobeheer, toezicht op het distributienetwerk, valuta-afdekking en activabeheer voor cliënten die optreden als beleggingsadviseur.

Diensten

Beheervenootschap • Depositobank en bewaardiensten • Transferagent • Fondsenadministratie • Juridische ondersteuning

Landen

België en Luxemburg

Private Banking

Ons Private Banking-aanbod is uitgebreid: van portefeuillebeheer tot beleggingsadvies op maat, gestoeld op onze expertise als zakenbank en aangestuurd door onze interne vermogensbeheerder. Andere diensten omvatten Estate Planning, Art Advisory, filantropie en kredieten.

- **35,2 miljard euro onder beheer (bruto)**

- **15,2 miljard euro aan duurzame en verantwoorde beleggingen in België**

- **Relatieve outperformance van patrimoniale fondsen en portefeuilles met defensieve profielen en gemengde rendementen voor meer dynamische profielen**

- **Focus op klantenservice:**

- Persoonlijke service van meer dan 150 private bankers en 75 experts
- Verdere segmentering om de juiste service aan de juiste cliënt aan te bieden
- Modernisering van onze IT-infrastructuur met de lancering van een nieuw core banking system
- Verdere verbetering van onze mobiele applicatie My Degroef Petercam via nieuwe functionaliteiten
- Integratie van de duurzaamheidsvoorkeuren van cliënten in een overeenkomstig duurzaam aanbod conform MiFID II

- **Verdere verankering van onze risicocultuur dankzij een verbeterd intern controlekader**

- **Innovatieve diensten die onze commerciële activiteiten bevorderen:**

- Geslaagde lancering van de Small Cap Transaction Advisory desk voor advies aan Family Business Owners
- Verdere ontwikkeling van onze internationale hub in Luxemburg voor het cliëntensegment UHNWI (Ultra High Net-Worth Individual) in markten zoals Portugal, Nederland en Canada

Kredieten

De patrimoniale kredieten bieden onze cliënten een flexibele oplossing bij de financiering van hun projecten of het nu gaat om vastgoed (in het land waar ze wonen of in het buitenland), beleggingen in effecten (beursgenoteerde of Private Equity) of schenkingen, zonder daarbij hun beleggingsstrategie op lange termijn in gevaar te brengen. Die kredieten worden doorgaans gewaarborgd door de effectenportefeuilles van onze cliënten, eventueel in combinatie met een vastgoedwaarborg.

- **Totale kredietlijnenportefeuille van 2,6 miljard euro, een nettostijging van 8% ten opzichte van 2021**
- **Uitbreiding van het kredietaanbod aan Spaanse, Nederlandse en Portugese cliënten als alternatief voor traditionele hypothecaire kredieten via onze dochteronderneming in Luxemburg**
- **Geen geboekte verliezen en behoud van de kwaliteit van de kredietenportefeuille**
- **Energieprestatie van onroerende goederen en klimaat- en milieurisico's voortaan geïntegreerd in het kredietbeleid**

Private Equity

Met onze private equity-expertise bieden wij investeringen in niet-genoteerde activa aan. Die investeringen nemen meestal de vorm aan van een participatie in een fonds of een vehikel met meerdere investeerders met als doel heeft kapitaal te beleggen volgens een vooraf bepaalde strategie.

- Sterke rendementen van de private equityfondsen ondanks het ongunstige macro-economisch klimaat en de daling van de beursgenoteerde financiële markten
- Opnieuw een uitstekende commerciële dynamiek doorheen het hele jaar met vijf nieuwe private plaatsingen
- Bijna 200 miljoen euro toegezegd aan nieuwe feeder-fondsen die toegang bieden tot diverse buy-out en secundaire strategieën, waaronder twee nieuwe partnerships met gerenommeerde internationale managers gespecialiseerd in digitale transformatie en gezondheidszorg
- Gestage uitrol van de recente fondsen, met talrijke operaties die verband houden met de levenscyclus van de fondsen, zoals nieuwe stortingsverzoeken, maar ook uitkeringen voor meer mature projecten
- Afronding van een innovatief Vintage Fund-project, met als doel om via één gediversifieerd fonds toegang te bieden tot de meeste private equity-fondsen die door Degroof Petercam over de periode van één jaar werden geselecteerd

Onze cliënten waarderen onze unieke en persoonlijke benadering. Met 150 jaar ervaring en interne specialisten in elk domein, bieden we complementaire diensten inzake vermogensbeheer op maat van de cliënt.

”

Sabine Caudron, Head of Private Banking



Investment Banking

Onze Investment Banking-diensten bieden een unieke combinatie van expertise inzake corporate finance en global markets die de volledige waardeketen bestrijken: van fusies en overnames tot kapitaalmarkten (ECM/DCM - Equity Capital Markets / Debt Capital Markets), via aandelen, vastrentende effecten, derivaten en de valutamarkt, in volledige synergie met de drie andere metiers in de groep. Ook stellen we onze diepgaande sell-side research ter beschikking van onze nichesegmenten.

- **Meer dan 70 adviesmandaten in fusies & overnames, kapitaalmarktactiviteiten en analyses, een bevestiging van onze positie als leidende investeringsbank voor middelgrote ondernemingen**
- **50 M&A- en adviesopdrachten, waarvan 25 in België en 25 in Frankrijk, voor een totaalbedrag van 23,6 miljard euro:**
 - 35 M&A-transacties, waaronder de verkoop van Dassy aan Dovesco, Ellimetal aan LRM, groep Mestdagh aan groep Les Mousquetaires/Intermarché, Tobania aan Sopra Steria en van Wako aan het consortium Oraxys-BGL BNP Paribas, de overname van de wateractiviteiten van Suez door het consortium Veolia en het consortium Meridiam-GIP-CDC/CNP Assurances, de overname van Univet door Infravia Environnement en zeven overnames van laboratoria voor Biogroup
 - Verschillende fairness opinions of adviesopdrachten in het kader van openbare overname- of fusiebiedingen (CFE/DEME, Tessenderlo/Picanol in België, Groupe Rousselet (Ada) en Prodware in Frankrijk)

- **Aanzienlijke stijging van het aantal aandelentransacties, ondanks een beduidende daling in Europa en in het bijzonder in de Benelux: 11 transacties, voornamelijk in de gezondheids- en vastgoedsector, en versnelde bookbuilding van nieuwe (Avantium, Carmat, Intervest Offices & Warehouses, Oxurion, Sequana Medical) of bestaande (Xior) aandelen.**
- **10 transacties op de obligatiemarkten, een bevestiging van onze tweede plaats in de EMEA-regio voor private plaatsingen volgens Dealogic:**
 - Private plaatsingen voor Ascencio en Cofinimmo en openbare obligatieleningen voor Atenor en Vandemoortele in België
 - Financieringstransacties voor Cristal Union, Keyrus en Pierre & Vacances in Frankrijk
- **Sterk jaar voor stock-options & incentive plans en aanwerving van nieuw talent na om personeelsverloop in het team op te vangen**
- **Verdere toename van de derivatenactiviteit via de versterkte samenwerking met DPAM, die nieuwe inkomsten genereerde**
- **Organisatie van conferenties waarbij meer dan 50 bedrijven tijdens zo'n 1.800 meetings in contact kwamen met ruim 160 investeerders**
- **Uitbreiding van de aandelencoverage tot 220 bedrijven dankzij een strategisch partnerschap met IDMidCaps**
- **Top vijf in de categorie Benelux Equity Research in de Extel Survey Results uitgevoerd door Reuters**
- **Toegenomen activiteit op de trading desk (aandelen & obligaties), met name dankzij onze verhoogde zichtbaarheid in het buitenland**
- **Versterking van de teams en technische middelen in de marktzaal om de alsmaar complexere omgeving op te vangen**
- **Eerste Belgische lid van het Sustainable Trading-platform, dat ESG-praktijken in de financiële dienstverlening bevordert**

Onze kracht ligt niet alleen in het advies dat wij onze cliënten bieden, maar ook in ons vermogen om de geadviseerde transacties effectief uit te voeren.

”

François Wohrer,
Head of Investment Banking



Institutional Asset Management (DPAM)

DPAM (Degroof Petercam Asset Management) is ervan overtuigd dat actief beheerde, duurzame en op research gebaseerde oplossingen voor cliënten de beste kansen bieden voor hoogwaardige beleggingsresultaten op lange termijn. Als actieve beheerder combineert DPAM financiële doelstellingen met een pioniersrol als duurzame speler, en dat al 20 jaar lang.

- (Bruto) beheerd vermogen van 42,1 miljard euro, een daling die voornamelijk markteffecten weerspiegelt
- Stijging van de nettokapitaalinstroom met 2,1% bij institutionele cliënten en daling van 3,9% bij distributiepartners
- Bevestiging van onze referentiepositie in België in combinatie met een aanhoudende sterke internationale groei
- Lancering van twee nieuwe strategieën in opkomende markten, voortbouwend op onze bestaande expertise en de joint-venture in Hongkong
- Benoeming van een nieuw bestuurslid met Technologie en Data als verantwoordelijkheid alsook de uitvoering van innovatieve en ambitieuze proefprojecten in samenwerking met fintech-partners

- **Aandacht voor de opvolging door de volgende generatie met de benoeming van twee high potentials tot adjunct-directeur van de bijkantoren in Madrid en Milaan, waarmee bovendien de internationale ontwikkeling wordt bevestigd**
- **91% van de (bruto) DPAM-fondsen in Artikel 8 en 9**
- **Toetreding tot het Net Zero Asset Managers-initiatief (NZAMI) in maart 2022 ter benadrukking van ons engagement voor de klimaatzaak**
- **Betrokken partner van de Belgian Impact Week, waarbij de sector een sleutelrol speelt bij het overbruggen van de kloof tussen impact investment en traditioneel vermogensbeheer**
- **Deelname aan 706 aandeelhouders-vergaderingen en bijdrage aan 10.303 resoluties**
- **Lancering van 59 officiële engagements-initiatieven, waarvan 45 ter verdediging van fundamentele waarden en 14 in het kader van controverses**
- **Verdere uitvoering van de SFDR-maatregelen (Sustainable Financial Disclosure Regulation) binnen het Europese kader voor duurzame financiering**



DPAM heeft net als onze hele sector een moeilijk jaar achter de rug. Tegen de achtergrond van een oorlog, een energiecrisis en de verkrapping van het monetaire beleid in ontwikkelde landen werden de financiële markten geconfronteerd met een waarderingsreset. DPAM kon hiertegen weerstand bieden dankzij zijn kostenbeheersing, een gediversifieerd cliëntenbestand en een evenwichtig beleggingsaanbod. Voor de toekomst zijn we ervan overtuigd dat de digitale transformatie van DPAM een bepalende factor zal worden in onze ontwikkeling als duurzame speler.

”

Peter De Coensel,
CEO Degroof Petercam Asset Management

Asset Services

Asset Services is een one-stop shop voor de volledige waardeketen van diensten aan beleggingsfondsen. Dit aanbod is zowel bestemd voor beleggingsfondsen van de groep als voor fondsen van derden.

- 49,2 miljard euro aan activa onder administratie in Luxemburgse en Belgische fondsen (UCITS en AIF), belegd in beursgenoteerde en niet-beursgenoteerde activa
- Rationalisering van het fondsengamma van DPAM in twee grote vlaggenschipfondsen: DPAM B (België) en DPAM L (Luxemburg)
- Ontwikkeling van nieuwe markten met de nadruk op Zuid-Europese landen, en in het bijzonder Spanje
- Groei van 16% van de totale toezeggingen in private equity-fondsen onder administratie tot 1,2 miljard euro na de lancering van drie nieuwe private equity-investeringsvehikels

Dankzij onze ondersteuning van de volledige waardeketen van diensten voor Luxemburgse en Belgische beleggingsfondsen, kunnen onze cliënten zich toeleveren op het beheer en/of de commercialisering van hun fondsen.

”

Sylvie Huret, Head of Asset Services



Maatschappelijk engagement

De Degroof Petercam Foundation ondersteunt sociale innovatie voor werkgelegenheid op drie domeinen: vaardigheden, ondernemerschap en toegang tot de arbeidsmarkt. De Stichting selecteert elk jaar één project, waaraan ze over een periode van vijf jaar een beurs van één miljoen euro toekent. Naast haar hoofdopdracht, met name het stimuleren van werkgelegenheid, zet de Stichting zich ook in om het sociaal engagement bij onze medewerkers te bevorderen via vrijwilligerswerk, peterschapscampagnes, skills-based sponsorships en micro-donaties aan verenigingen.

Maatschappelijk engagement van medewerkers:

- 160 deelnemers aan ons microdonatie-programma, dat meer dan 30.000 euro opleverde voor drie sociale restaurants (Resto du Coeur in België en Frankrijk en Stëmm von der Strauss in Luxemburg)
- 200 deelnemers aan onze Solidarity Days, waarbij collega's 19 sociale of milieu-initiatieven tijdens hun werktijd ondersteunden
- 10.290 euro opgehaald voor de Stichting tegen Kanker via een fietstocht van de wielerploeg van Degroof Petercam

300.000 euro steun gespreid over een periode tot 2029 aan Story-me om in Brusselse beroepsscholen ondernemersvaardigheden te stimuleren

Oprichting van een impact investment-comité om de private equity-investeringen van de stichting af te stemmen op haar maatschappelijke doelstellingen voor werkgelegenheid

- Toekenning van één miljoen euro, aangevuld met extra coaching gespreid over vijf jaar, aan Activ'Action, een Franse organisatie die ook België werkzoekenden begeleidt om hun werkloosheidsperiode aan te wenden om nieuwe vaardigheden aan te leren en zich te kunnen heroriënteren en persoonlijk ontwikkelen
 - Publicatie van het Impactrapport van de Degroof Petercam Stichting
 - 75.000 euro steun voor de Research & Study case Ex Tax and the inclusive circular economy, over de mogelijkheden en effecten van een fiscale hervorming in België. Het kadert ook in de Green Deal, die investeringen voorschrijft in nieuwe tewerkstelling nodig voor een groene en duurzame economie
 - Organisatie van een cliëntenevenement in aanwezigheid van filosoof Charles Pépin en de twee laureaten van de Stichting (Emilie Schmitt van Activ'Action en Matthieu Dardaillon van Ticket for Change), met als thema 'De wereld veranderen, utopisch of realistisch?'
 - Regelmatige begeleiding van cliënten bij filantropische projecten
 - Actieve bevordering van filantropie in België en Europa via het netwerk van European Venture Philanthropy, Philea, de Belgische Federatie van Filantropische Stichtingen, European Community of Practice on Impact Management en het Grantmakers-collectief in Frankrijk
- 

IV. Contact

Contact

België



Degroof Petercam (maatschappelijke zetel)

Nijverheidsstraat 44
1040 Brussel
T +32 2 287 91 11

Antwerpen

Van Putlei 33
2018 Antwerpen
T +32 3 233 88 48

Business center d'Offiz
Parklaan 46
2300 Turnhout
T +32 14 24 69 40

West-Vlaanderen

President Kennedypark 8
8500 Kortrijk
T +32 56 26 54 00

Kalvekeetdijk 179 bus 3
8300 Knokke-Heist
T +32 50 63 23 70

Vlaams-Brabant

Mgr. Ladeuzeplein 29
3000 Leuven
T +32 16 24 29 50

Neerhoflaan 8/0
1780 Wemmel
T +32 2 204 49 20

Henegouwen

Rue du Petit Piersoulx 1
6041 Gosselies
T +32 71 32 18 25

Chaussée de Tournai 52
7520 Ramegnies-Chin
T +32 71 32 18 25

Waals-Brabant

Les Collines de Wavre
Avenue Einstein 16
1300 Wavre
T +32 10 24 12 22

Oost-Vlaanderen

Moutstraat 68 bus 701
9000 Gent
T +32 9 266 13 66

Brussel

Nijverheidsstraat 44
1040 Brussel
T +32 2 287 91 11

Hagedoorlaan 1
1180 Ukkel
T +32 2 662 88 40

Mechelsesteenweg 455

1950 Kraainem
T +32 2 662 89 20

Luik

Boulevard Gustave Kleyer 108
4000 Liège
T +32 4 252 00 28

Limburg

Runkstersteenweg 356
3500 Hasselt
T +32 11 77 14 60

Namen

Avenue de la Plante 20
5000 Namur
T +32 81 42 00 21

Degroof Petercam Asset Management (DPAM)

Guimardstraat 18
1040 Brussel
T +32 2 287 91 11

Degroof Petercam Investment Banking

Guimardstraat 18
1040 Brussel
T +32 2 287 97 11

Luxemburg



Banque Degroof Petercam Luxembourg

Zone d'activité La Cloche d'Or
12, rue Eugène Ruppert
L-2453 Luxembourg
T +352 45 35 45 1

Degroof Petercam Asset Services

Zone d'activité La Cloche d'Or
12, rue Eugène Ruppert
L-2453 Luxembourg
T + 352 26 64 50 1

Degroof Petercam Insurance Broker

Zone d'activité La Cloche d'Or
12, rue Eugène Ruppert
L-2453 Luxembourg
T +352 45 89 22

DPAM Succursale Luxembourg

Zone d'activité La Cloche d'Or
14, rue Eugène Ruppert
L-2453 Luxembourg
T + 352 45 35 45 23 05

- Private Banking
- Institutional Asset Management
- Investment Banking
- Asset Services

Frankrijk



Degroof Petercam Wealth Management

44, rue de Lisbonne
75008 Paris
T +33 1 73 44 56 50

Degroof Petercam Finance

44, rue de Lisbonne
75008 Paris
T +33 1 73 44 56 50

DPAM Succursale France

44, rue de Lisbonne
75008 Paris
T +33 1 73 44 57 60

Zwitserland



Degroof Petercam Asset Management Suisse Sàrl

20, Boulevard Georges-Favon
1204 Genève
T +41 22 929 72 23

Duitsland



Degroof Petercam AM

Zweigniederlassung Deutschland

Wiesenhüttenplatz 25
60329 Frankfurt am Main
T +49 69 566 082 531

Spanje



Degroof Petercam Asset Management SA, Sucursal en España

Paseo de la Castellana 141 planta 19
28046 Madrid
T +34 915 720 366

Italië



Degroof Petercam Asset Management SA, Succursale Italiana

Spaces San Babila
Corso Europa 15
20122 Milano
T +39 02 12412 4673

Nederland



Degroof Petercam Netherlands Branch

De Entree 238A 7de verdiep
1101 EE Amsterdam
T + 31 20 573 54 16

DPAM Netherlands Branch

De Entree 234 5de verdiep
1101 EE Amsterdam
T + 31 20 573 54 05

Hongkong



Syncicap Asset Management, joint venture of OFI AM and DPAM

66/F, The Center
99 Queen's Road Central
Hong Kong

Canada



Bank Degroof Petercam Luxembourg S.A. Canada Representative Office

288, Rue Saint-Jacques Ouest
Unité 300 Montréal | H2Y 1N1
Canada
T +1 514 312 33 66

Degroof Petercam

Nijverheidsstraat 44
1040 Brussel
BELGIË

BTW BE 0403 212 172
RPR Brussel
FSMA 040460 A
T +32 287 91 11
contact@degroofpetercam.com

Verantwoordelijke uitgever

Hugo Lasat

Het jaarverslag is beschikbaar via de site
annualreport.degroofpetercam.com/2022

—

Websites

degroofpetercam.com
funds.degroofpetercam.com

Blog

blog.degroofpetercam.com

LinkedIn

linkedin.com/company/degroofpetercam

YouTube

youtube.com/degroofpetercam

Twitter

[@degroofpetercam](https://twitter.com/degroofpetercam)

Instagram

[@degroofpetercam](https://instagram.com/degroofpetercam)

Facebook

facebook.com/degroofpetercam