



2018  
en bref

Imagine Tomorrow since 1871

 Degroof  
Petercam

Forte de son histoire remontant à 1871, Degroof Petercam est une institution financière de référence basée à Bruxelles. Groupe indépendant détenu par des actionnaires familiaux engagés sur le long terme, nous proposons nos services à des investisseurs privés et institutionnels.

Nos clients bénéficient d'une combinaison unique de services alliant banque privée, gestion institutionnelle, investment banking (corporate finance et intermédiation financière) et asset services.

Nous employons 1 400 professionnels expérimentés en Belgique, au Luxembourg, en France, en Espagne, en Suisse, aux Pays-Bas, en Allemagne et en Italie.

**Degroof Petercam**

Rue de l'Industrie 44  
1040 Bruxelles  
BELGIQUE

TVA BE 0403 212 172  
RPM Bruxelles  
FSMA 040460 A  
T +32 2 287 91 11  
contact@degroofpetercam.com

**Éditeur responsable**

Philippe Masset

Le rapport annuel est disponible sur le site  
<https://annualreport.degroofpetercam.com/fr/>

« Notre mission est d'offrir des solutions qualitatives, innovantes et durables qui répondent au mieux aux besoins de nos clients. En 2018, nous avons continué à capitaliser sur notre modèle transversal et nos talents hautement qualifiés pour créer de la valeur pour tous nos clients. »



Ludwig Criel (Président du conseil d'administration) – Philippe Masset (CEO)

**L'année 2018 aura été très mouvementée pour les investisseurs : incertitudes politiques, tensions commerciales, ralentissement économique en Chine et fin de l'assouplissement quantitatif. Après un quatrième trimestre volatil et un mois de décembre chaotique, les principales classes d'actifs ont terminé dans le rouge. En quoi cet environnement a-t-il eu un impact sur le rendement de vos placements ?**

**Philippe Masset :** En dépit du climat défavorable, nos équipes sont parvenues à générer des rendements à long terme supérieurs à la moyenne. Tant nos portefeuilles modèles que notre fonds phare 'Global Strategy' ont enregistré des performances sur 1, 3 et 5 ans nettement supérieures à celles de nos principaux concurrents. Du côté de la gestion institutionnelle (DPAM), nos fonds ont systématiquement enregistré d'excellents rendements à long terme. Pour la deuxième année consécutive, DPAM s'est d'ailleurs vu octroyer par les quotidiens financiers belges L'Echo/ De Tijd le 'Super Award', récompensant le meilleur gestionnaire d'actifs en actions et en obligations au cours des cinq dernières années.

**Degroof Petercam est une entreprise unique à bien des égards. Notamment en raison de votre business model distinctif qui combine l'expertise de vos quatre métiers : banque privée, gestion d'actifs institutionnels, investment banking et asset services. Quelle a été l'évolution commerciale dans chacun de ces domaines en 2018 ?**

**Philippe Masset :** Les clients de la **banque privée** ont bénéficié des atouts de notre offre patrimoniale remaniée cette année et de nos solutions sur mesure, telles que notre approche dédiée aux propriétaires d'entreprises familiales, nos nouveaux fonds de placement dévolus à l'investissement responsable de même que des investissements exclusifs en private equity. Avec 99 mandats réalisés avec succès et une forte augmentation enregistrée pour l'activité stock options, 2018 a été une année exceptionnelle pour notre équipe de l'**investment banking**. Pour sa part, notre entité de **gestion d'actifs pour les institutionnels** a tiré profit du succès de ses fonds à l'étranger ; plus de 50 % de ses fonds et mandats sont commercialisés hors de Belgique. En ce qui concerne la division **asset services**, les activités ont subi l'évolution négative des marchés sur la fin de l'exercice, mais le portefeuille de contrats en cours de signature demeure très solide.

**Lors de la fusion de la Banque Degroef et de Petercam en 2015, vous avez lancé un plan d'intégration triennal. Quelles sont vos prochaines étapes stratégiques et comment la digitalisation s'inscrit-elle dans votre stratégie ?**

**Ludwig Criel :** En 2018, nous avons finalisé notre intégration avec succès et établi notre stratégie de croissance pour les cinq prochaines années. Nous avons la vocation de permettre à nos clients de concrétiser leurs ambitions et d'envisager leur avenir financier avec sérénité. En tant qu'acteur indépendant de référence, nous voulons être les meilleurs experts pour leur proposer des solutions de qualité, innovantes et adaptées à leurs besoins. Nous continuons à capitaliser sur notre modèle transversal et nos talents hautement qualifiés pour créer de la valeur ajoutée pour tous nos clients.

**Philippe Masset :** Nous visons à proposer des solutions d'investissement innovantes, à simplifier nos processus, à améliorer notre efficacité opérationnelle tout en respectant scrupuleusement les dernières législations. Nous croyons en une approche client hybride – où nos talents et experts sont ancrés au cœur de la relation, mais sont épaulés par une dynamique enrichie par la technologie. À cet effet, en 2018, notre programme 'Digital Acceleration' a conduit au lancement d'une plateforme d'ouverture de compte entièrement numérique ainsi que d'une nouvelle fonctionnalité dans notre application My Degroof Petercam, permettant d'envoyer des notifications et vidéos personnalisés à nos clients relatifs à leur portefeuille d'investissement. Nous avons également accueilli Xavier De Pauw, ancien CEO de MeDirect Belgique, en tant que responsable de l'innovation stratégique du groupe. Il est en charge de notre transformation continue, y compris le développement de nos plateformes, d'outils et de nouvelles méthodes de travail. Je suis convaincu que la clé du succès, c'est de disposer à la fois des meilleures solutions et des expertises les plus pointues, mais aussi de les mettre à disposition de la manière la plus conviviale possible.

**Dans un contexte de taux d'intérêt négatifs en Europe, les marges d'intérêt globales des acteurs financiers ont été sous pression. L'élargissement des spreads pèse sur les revenus liés aux intérêts. Êtes-vous satisfait de la rentabilité du groupe ?**

**Philippe Masset :** Nous ne sommes évidemment pas à l'abri de ce qui se passe sur les marchés, mais dans l'ensemble, nous pouvons nous réjouir de la bonne résilience du groupe, surtout si l'on considère la qualité accrue de nos résultats sous-jacents. Hormis le revenu net d'intérêt, qui est principalement influencé par des facteurs externes, nos revenus commerciaux sous-jacents ont connu une hausse de 3,8 % par rapport à

2017. Ces résultats témoignent de notre indépendance accrue à l'égard des revenus liés aux taux d'intérêt et de la croissance de nos activités génératrices de commissions. Notre résultat brut d'exploitation s'élève à 109 millions d'euros. Après impôts et éléments exceptionnels tributaires principalement des coûts d'intégration pour une dernière année, notre résultat net consolidé s'élève à 57 millions d'euros.

### Qu'en est-il de vos actifs sous gestion et de la qualité du bilan du groupe ?

**Ludwig Criel** : En 2018, le total des avoirs de la clientèle s'est élevé à 63,2 milliards d'euros, influencé par un effet de marché négatif. Fin mars 2019, le total estimé des avoirs de la clientèle rebondissait déjà à ca 68 milliards d'euros. Alors que les marchés boursiers ont fortement baissé en 2018 – l'Eurostoxx50 a perdu 12 %, le BEL 20 a chuté de 16 % –, nos actifs sous gestion n'ont diminué que de 5,3 % à 50,5 milliards d'euros. Les fonds et mandats institutionnels ont fortement contribué à l'afflux net de nouveaux capitaux. Au 31 décembre 2018, l'encours des crédits octroyés à la clientèle s'élevait à 2,1 milliards d'euros pour un bilan de 8,2 milliards d'euros. Notre ratio de fonds propres quant à lui s'établissait à 16,8 %, ce qui est bien supérieur aux exigences réglementaires.

### Degroof Petercam est connu comme un promoteur de la finance humaine. 'Humane' est l'une de vos cinq valeurs ETHIC : Excelling, Teaming Up, Humane, Intrapreneurial et Client-centric. Quels progrès avez-vous réalisés en termes de durabilité ?

**Philippe Masset** : La durabilité, l'investissement responsable et la philanthropie nous tiennent à cœur. En 2018, nous avons collecté 30 % d'actifs supplémentaires dans nos fonds durables et nous avons recruté des spécialistes de l'investissement responsable supplémentaires, offert de nouveaux fonds climatiques et acquis une participation dans Quadia pour développer de nouveaux investissements permettant à nos clients d'investir dans des solutions d'impact investing. Notre Fondation Degroof Petercam a également multiplié les initiatives philanthropiques visant à favoriser les emplois de demain et à sensibiliser nos collaborateurs en termes d'impact sociétal et d'entrepreneuriat social. Comme le démontre notre rapport non financier, l'impact que nous générons va bien au-delà du profit financier.

### Comment envisagez-vous l'avenir ?

**Ludwig Criel** : L'incertitude géopolitique reste grande, ce qui entrave la prévisibilité des perspectives macroéconomiques et financières. De plus, le secteur financier subit des changements réglementaires de plus en plus fréquents. Cependant, je suis confiant pour le futur. Je crois aux progrès que nous avons réalisés, à notre stratégie et, surtout, au potentiel de nos collaboratrices et collaborateurs. Je tiens sincèrement à les remercier d'imprimer à notre entreprise leur marque positive, chacun à leur façon. Quant à l'ensemble de nos clients, je tiens également à les remercier de leur fidélité et de leur confiance. Enfin, je remercie également tous les autres membres du conseil d'administration ainsi que nos actionnaires familiaux pour leur soutien continu.

Total des actifs des clients (en milliards EUR)	2018		2017 (Proforma)	
	Brut	Net*	Brut	Net*
Actifs sous gestion**	50,5	50,5	53,4	53,4
Actifs sous administration***	34,9	7,2	38,0	8,4
Actifs sous dépôt ****	78,1	5,4	84,9	6,1
<b>Total des actifs des clients</b>		<b>63,2</b>		<b>67,9</b>

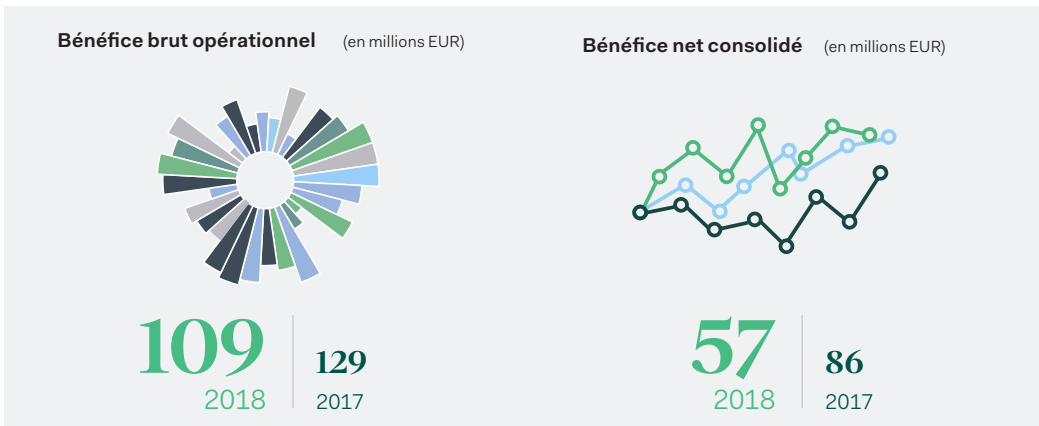
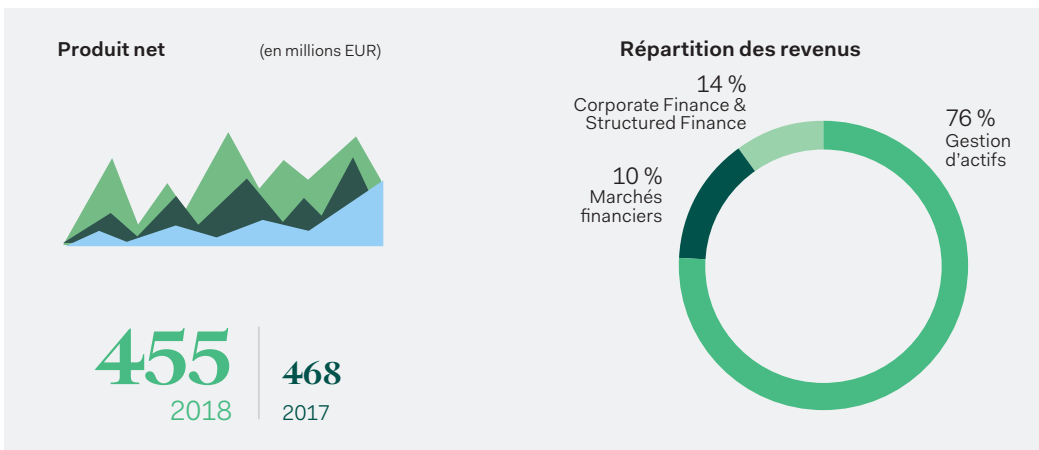
En 2018, la présentation des actifs a été modifiée pour mieux refléter l'ensemble des activités du groupe.

\* hors double comptage ;

\*\* services de gestion et de crédit ;

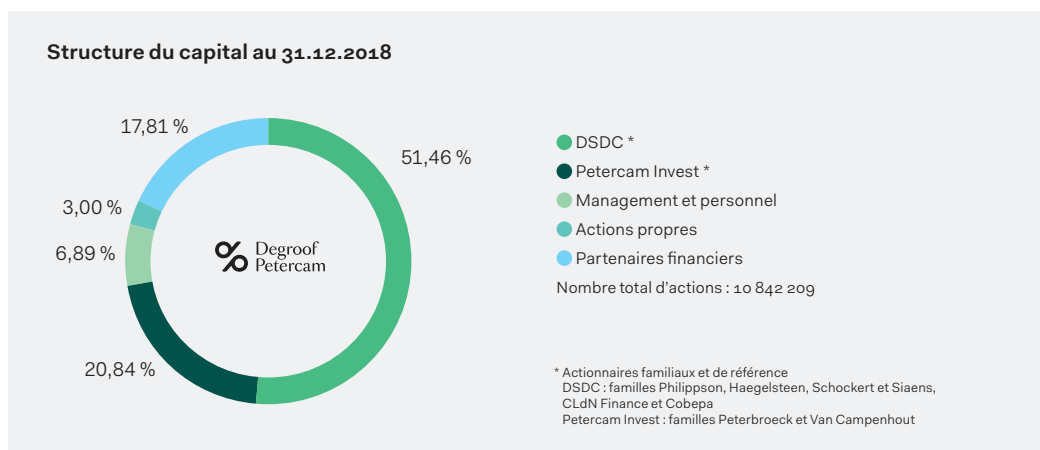
\*\*\* les services administratifs, y compris l'administration des fonds de placement, la comptabilité des fonds, la domiciliation de fonds, l'enregistrement et la création de nouveaux fonds, agent de transfert, etc. ;

\*\*\*\* les services de garde, y compris l'enregistrement, le dépôt et la garde par le biais de comptes de titres et de trésorerie.



Répartition par pays de l'effectif en équivalent temps plein	2018	2017
Belgique*	896	857
Luxembourg	345	326
Suisse	22	22
France	90	100
Espagne	59	64
<b>Total</b>	<b>1 412</b>	<b>1 369</b>

\* Y compris les succursales en Allemagne, Italie et aux Pays-Bas.



## Conseil d'administration

<b>Président du conseil d'administration</b>
Ludwig Criel*
<b>Président du comité de direction</b>
Philippe Masset
<b>Administrateurs-membres du comité de direction</b>
Nathalie Basyn
Gautier Bataille de Longprey
Bruno Colmant
Benoît Daenen
Gilles Firmin
Pascal Nyckees
François Wohrer

<b>Administrateurs</b>
Miguel del Marmol
Jean-Baptiste Douville de Franssu
Christian Jacobs*
Jean-Marie Laurent Josi
Véronique Peterbroeck
Alain Philippson
Jacques-Martin Philippson
Alain Schockert
Frank van Bellingen
Guido Vanherpe*

\*Administrateur indépendant.

## Private Banking

- 34,2 milliards d'euros gérés pour la clientèle privée (brut).
- Performances des portefeuilles et des fonds patrimoniaux supérieures à la moyenne (premier quartile).
- Développement de la clientèle grâce :
  - aux solutions dédiées aux entrepreneurs FBO (Family Business Owners) combinant l'offre Private Banking, Corporate Finance en Belgique, en France, au Luxembourg et en Espagne ;
  - au recrutement – en particulier en Flandre – d'une cinquantaine de professionnels de haut niveau ;
  - à l'ouverture de deux nouveaux bureaux à Turnhout et à Tournai ;
  - à l'intensification de l'offre en Family Office et en conseils en structuration de patrimoine pour répondre à la mobilité internationale croissante des familles clientes ;
  - aux innovations en matière d'investissement durable avec de nouveaux fonds centrés sur la thématique climatique et sur l'investissement d'impact (*impact investing*) ;
  - à l'organisation d'événements phares comme le Degroof Petercam Business Day et le Vlaamse Ondernemers Top.
- Internationalisation par le biais :
  - du Hub International au Luxembourg, facilitant la collaboration transnationale intra-groupe et les activités dans les pays où le groupe ne dispose pas d'entité locale, comme au Portugal ;
  - de l'adossement en France de Entheca Finance, société de gestion française dédiée essentiellement à une clientèle d'entrepreneurs et de grands investisseurs privés ;
  - de l'approche intégrée pour la région Eurométropole à partir des bureaux de Lille, Courtrai et Tournai ;
  - de l'ouverture d'un bureau de représentation au Canada (Montréal).

## Asset Services

- 34,8 milliards d'euros d'actifs sous administration (brut).
- Création d'une trentaine de nouveaux fonds de droit belge et luxembourgeois.
- Développement de deux Fonds d'Investissement Alternatifs Réservés (FIAR), véhicules de Private Equity dédiés aux thématiques du capital risque en haute technologie et de l'économie régénératrice.
- Regroupement des services liés aux fonds au sein d'une seule et même entité, Degroof Petercam Asset Services (DPAS).



## Institutional Asset Management

- 44,7 milliards d'euros actifs sous gestion (brut) avec des apports nets de circa 900 millions d'euros.
- Gestion de près de 300 mandats institutionnels.
- Poursuite de l'expansion internationale, avec plus de 50 % des fonds et mandats vendus hors de Belgique.
- Performances des fonds de placement à long terme favorables dans des marchés volatils.
- Mise en place d'une franchise d'obligations convertibles à Paris.
- Poursuite de la forte croissance de stratégies à succès telles que les actions thématiques durables (NewGems), les obligations des marchés émergents, les actions européennes (durables) (Euroland), les obligations à haut rendement et les obligations non-traditionnelles mondiales (Universalis).
- Fondation de Arvestar, une joint-venture avec Argenta Asset Management, en vue d'institutionnaliser le rôle de DPAM en tant que gestionnaire financier de fonds d'épargne-pension de Argenta.
- De nombreux prix récompensant la qualité de la gestion et la performance des fonds :
  - . L'Echo/De Tijd : Super Award du meilleur gestionnaire d'actions et obligations sur 5 ans ;
  - . Thomson Reuters Lipper Awards : Bonds EUR High Yield, Listed European Real Estate, etc. ;
  - . Scope Awards en Allemagne : meilleur gestionnaire d'obligations.

## Investment Banking

- 99 mandats réalisés en fusions et acquisitions (M&A), marchés de capitaux et en études et conseils.
- 45 missions de M&A pour un montant total de transactions de 2,8 milliards d'euros dont 16 en Belgique, 28 en France et 1 en Espagne.
- 16 transactions sur les marchés d'actions dont 11 en tant que bookrunner, comme l'introduction sur Euronext Brussels de la société britannique de biotechnologie Acacia, les augmentations de capital de Cofinimmo, IOW, TINC et Xior. Négociation de plus de 110 millions d'euros de blocs d'actions sur le marché secondaire.
- Opérations d'ampleur sur les marchés obligataires en Belgique et en France telles que les émissions obligataires de Befimmo et d'Apsys, le prêt syndiqué de Dossche Mills, le rachat des obligations d'Orès et le financement par emprunt de Biogroup et de Prodware.
- Activité soutenue du dealing desk dans toutes les classes d'actifs et à travers le monde, pour le compte de la gestion privée et institutionnelle du groupe.
- Forte progression du volume des plans d'options sur actions.
- Poursuite du développement sur le marché local des entreprises familiales au Luxembourg.
- Lancement réussi des activités de corporate finance en Espagne.
- Séminaires institutionnels couvrant notamment les actions du Benelux dans les secteurs des soins de santé, de la consommation et de l'immobilier organisés dans les principales places financières internationales telles que New York, Londres, Paris, Milan, Zurich, Bruxelles, Luxembourg et Madrid.

## Investissement responsable

- 30 % d'augmentation d'actifs dans les fonds ISR, soit près de 4 milliards d'euros investis dans 11 stratégies durables.
- Le Responsible Investment Competence Center pleinement au service de l'ensemble des équipes de recherche et d'investissement du groupe.
- Développement de nouveaux modèles et audits internes venant compléter le processus de prise de décision d'investissement : rapports d'impact environnementaux, sociaux et de gouvernance (ESG), audits de durabilité, conception interne d'indicateurs clé de performance (ICP) thématiques liés aux défis ESG.
- Accent sur le changement climatique et le risque carbone : évaluation de l'empreinte carbone de tous les portefeuilles gérés et identification des principaux contributeurs et émetteurs.
- Engagement supplémentaire au niveau de Degroof Petercam Asset Management (DPAM) en tant que supporter de la Taskforce Climated-related Financial Disclosures (TCFD).
- Actionnariat actif grâce au Voting Advisory Board qui a participé à 538 assemblées générales d'actionnaires ayant voté près de 7 800 résolutions.
- Poursuite de la reconnaissance internationale :
  - . Label Luxflag ESG pour toutes les stratégies durables ;
  - . Meilleure note A+ des Principes pour l'investissement responsable (PRI) pour la deuxième année consécutive ;
  - . Top 10 du classement Citywire des sociétés de gestion de fonds les plus engagées en démarche ESG.
- Participation à plusieurs initiatives d'engagement collaboratif, telles que celle du Cobalt Institute pour l'utilisation responsable et durable du cobalt et Investor Statement on Digital Rights for Corporate Accountability.

## Private Equity

- Solide performance globale, déploiement important du capital et réalisation de six nouveaux placements privés.
- Plus de 100 millions de dollars canadiens levés pour BDG Appalaches II, notre second fonds de buy-out axé sur les petites capitalisations au Canada.
- Développement d'un fonds d'investissement d'impact en collaboration avec notre partenaire suisse Quadia.
- Lancement de Co-Investment Small-Cap Europe, premier compartiment d'une nouvelle structure FIPS (Fonds d'Investissement Professionnel Spécialisé) pour le capital-investissement, en partenariat avec Access Capital en France.
- Extension réussie de l'offre de Private Equity au Luxembourg.
- Distributions substantielles dans le Green Fund II, Down 2 Earth et CVC Capital Partners 6.

## Recherche financière

- Publication annuelle du Benelux Company Handbook et première édition de notre enquête 'Family Business Owners Barometer' en Belgique et au Luxembourg.
- Équipe d'analystes sell-side couvrant en profondeur plus de 130 sociétés cotées au Benelux et rédigeant plus de 1 000 rapports ainsi que plus de 60 études détaillées sur des sociétés cotées.
- Extension de la recherche sell-side à une clientèle élargie en Espagne et aux États-Unis.
- L'équipe de recherche buy-side composée d'analystes actions et crédit qui établissent une liste de recommandations pour plus de 100 actions européennes et américaines et couvrent plus de 500 obligations d'entreprises à haut rendement et investment grade.

## Philanthropie

- Célébration du dixième anniversaire de la Fondation Degroof Petercam.
- Animation de neuf ateliers dans les cinq pays du groupe pour sensibiliser nos collègues à l'impact social et leur faire découvrir l'entrepreneuriat social.
- Session réunissant 120 collaborateurs de la 'next generation' au Havenhuis à Anvers pour un forum sur l'économie circulaire en partenariat avec le groupe familial Sibelco.
- Récolte de 500 000 euros de dons via la plateforme de crowdfunding Gingo pour le financement de 31 projets sociaux en Belgique et au Luxembourg.
- Participation au sommet annuel de l'European Venture Philanthropy Association (EVPA) à Varsovie.
- Nomination d'un nouveau membre externe au sein du conseil d'administration de la Fondation : M. Etienne Denoël, Directeur émérite de McKinsey & Company, CEO de l'ONG 'Agir pour l'Enseignement'.
- Participation de 340 collègues à la sixième édition des Degroof Petercam Solidarity Days, offrant 2 400 heures de bénévolat à des organisations caritatives en Belgique et au Luxembourg, ainsi que des dons de sang ou encore des formations aux premiers secours.
- Soutien à la Fondation belge contre le Cancer grâce à des fonds récoltés par l'équipe de cyclistes de Degroof Petercam.
- Participation active en Espagne à Net Mentora (réseau entrepreneurial), à SJD Pediatric Cancer Center, et à la Fundació Banc Dels Aliments (banque alimentaire).

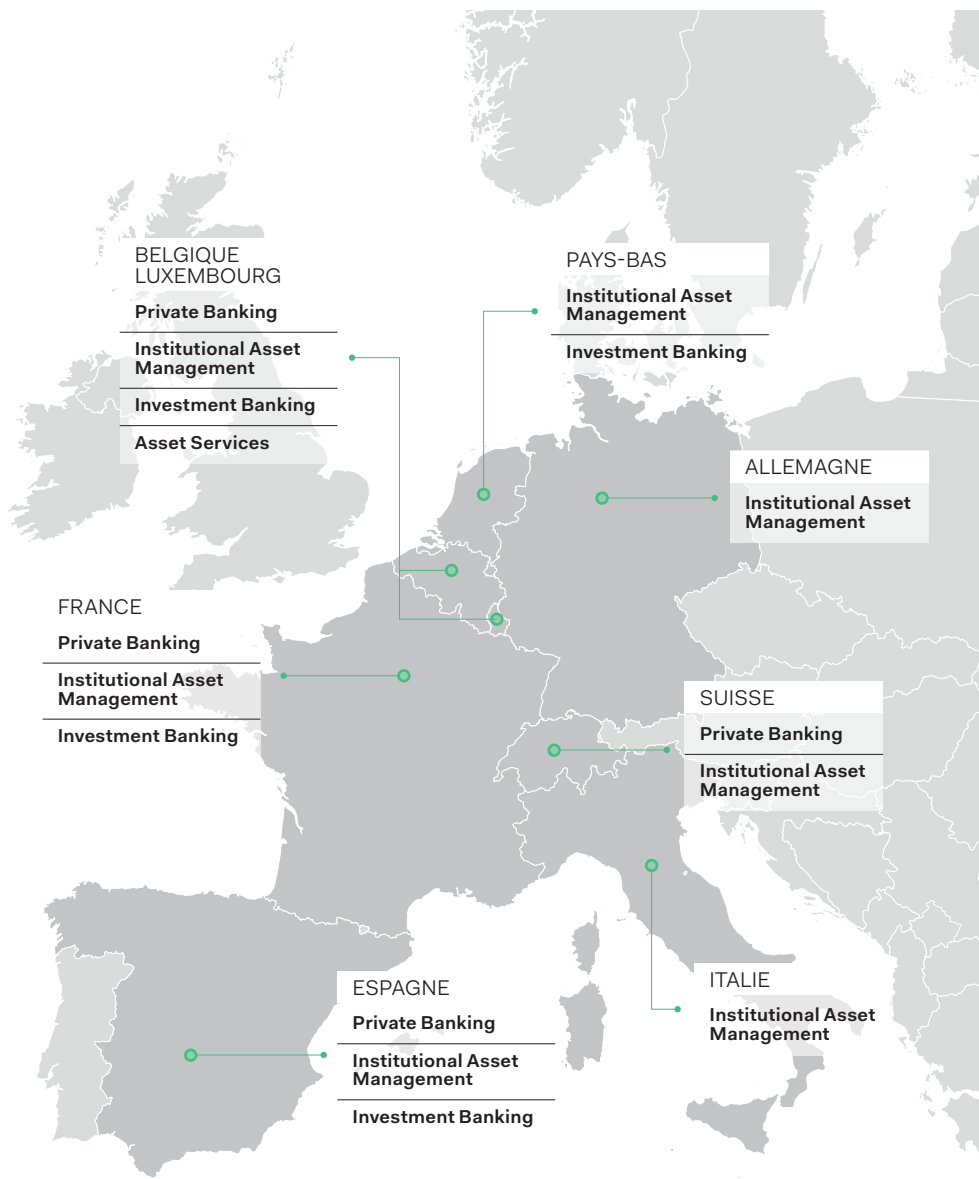
## Crédits

- Croissance nette de l'encours du portefeuille de crédit à 2,1 milliards d'euros.
- Dynamique commerciale soutenue dans l'activité de prêts transfrontalière (Belgique, Luxembourg, France).
- Poursuite du développement de l'offre de crédit Lombard accordés à des clients belges, luxembourgeois, français, espagnols et suisses en tant qu'alternative de choix aux prêts hypothécaires traditionnels.
- Légère baisse des marges de crédit moyennes dans un environnement de crédit concurrentiel.
- Excellente qualité du portefeuille de crédit sous-jacent et aucune provision de crédit additionnelle nette enregistrée.

## Digitalisation

- Programme 'Digital Acceleration' piloté par le Comité Digital visant à conduire la transformation numérique continue du groupe, y compris le développement de plateformes et d'outils innovants et de nouvelles méthodes de travail.
- Nomination de Xavier De Pauw, ancien CEO de MeDirect, en tant que Head of Strategic Innovation et Président du Comité Digital.
- Fonctionnalités additionnelles pour My Degroof Petercam, l'outil en ligne de consultation et de reporting de portefeuilles, qui a enregistré son 10 000<sup>e</sup> client abonné à ce service.
- Lancement d'une plateforme numérique d'ouverture de compte.
- Mise en place d'envoi de notifications régulières sur smartphone liées à l'évolution des marchés et la stratégie adoptée au sein de notre fonds patrimonial phare, DP Global Strategy.
- Croissance du partage numérique de l'expertise avec les clients de DPAM grâce à des plateformes de publication multicanaux, y compris des bulletins d'information, l'application MyDP et le nouveau site de fonds gérés par DPAM ([dpamfunds.com](http://dpamfunds.com)).

# Implantations



Private Banking ●  
Institutional Asset Management ●  
Investment Banking ●  
Asset Services ●

## BELGIQUE ●●●●

### Degroof Petercam (siège social)

Rue de l'Industrie 44  
1040 Bruxelles  
T +32 2 287 91 11

Anvers Flandre occidentale  
T +32 3 233 88 48 T +32 56 26 54 00

Brabant flamand Flandre orientale  
T +32 16 24 29 50 T +32 9 266 13 66

Brabant wallon Hainaut  
T +32 10 24 12 22 T +32 71 32 18 25

Bruxelles Liège  
T +32 2 287 91 11 T +32 4 252 00 28

Campine Limbourg  
T +32 14 24 69 40 T +32 11 77 14 60

Côte Namur  
T +32 50 63 23 70 T +32 81 42 00 21

### Degroof Petercam Asset Management

Rue Guimard 18  
1040 Bruxelles  
T +32 2 287 91 11

### Degroof Petercam Investment Banking

Rue Guimard 18  
1040 Bruxelles  
T +32 2 287 97 11

## LUXEMBOURG ●●●●

### Degroof Petercam Luxembourg

Zone d'activité La Cloche d'Or  
12, rue Eugène Ruppert  
2453 Luxembourg  
T +352 45 35 45 1

### Degroof Petercam Asset Services

Zone d'activité La Cloche d'Or  
12, rue Eugène Ruppert  
2453 Luxembourg  
T +352 26 64 50 1

### Degroof Petercam Insurance Broker

Zone d'activité La Cloche d'Or  
14, rue Eugène Ruppert  
2453 Luxembourg  
T +352 45 89 22 21 00

## FRANCE ●●●●

### Degroof Petercam France

44, rue de Lisbonne  
75008 Paris  
T +33 1 73 44 56 50

Lille  
28 bis, rue des Jardins  
59000 Lille  
T +33 3 69 50 50 60

Lyon  
17, rue de la République  
69002 Lyon  
T +33 4 26 99 59 00

### Degroof Petercam Investment Banking – France

44, rue de Lisbonne  
75008 Paris  
T +33 1 73 44 56 50

### Degroof Petercam Asset Management – France

44, rue de Lisbonne  
75008 Paris  
T +33 1 73 44 56 50

ESPAGNE ●●●

**Degroof Petercam Spain**

Main Office:

Avenida Diagonal 464  
08006 Barcelona  
T +34 93 445 85 00

Corporate Headquarters:

Plaza del Ayuntamiento 26  
46002 Valencia  
T +34 96 353 20 94

Bilbao

T +34 94 679 23 02

Madrid

T +34 91 523 98 90

**Degroof Petercam SGIC**

Avenida Diagonal 464  
08006 Barcelona  
T +34 93 445 85 80

**Degroof Petercam Asset Management**

**Sucursal en España**

Paseo de la Castellana 110, 4º  
28046 Madrid  
T +34 9 157 20 36 6

**Degroof Petercam Investment Banking**

Avenida Diagonal 464  
08006 Barcelona  
T +34 93 445 85 00

PAYS-BAS ●●

**Degroof Petercam  
Netherlands branch**

De Entree 238A 7th Floor  
1101 EE Amsterdam  
T + 31 20 573 54 16

---

SUISSE ●●

**Degroof Petercam Suisse**

Place de l'Université 8  
1205 Genève  
T +41 22 929 72 11

---

ALLEMAGNE ●

**Degroof Petercam Asset Management  
Zweigniederlassung Deutschland**

Mainzer Landstrasse 50  
60325 Frankfurt am Main  
T +49 69 274 015 295

---

ITALIE ●

**Degroof Petercam Asset Management  
Succursale Italiana**

Via Monte di Pietà 21  
20121 Milano  
T +39 02 86337 223

\* Au 25 avril 2019

---

---

#### SITES WEB

[degroopfetercam.com](http://degroopfetercam.com)

[funds.degroopfetercam.com](http://funds.degroopfetercam.com)

---

#### BLOG

[blog.degroopfetercam.com](http://blog.degroopfetercam.com)

---

#### LINKEDIN

[linkedin.com/company/  
degroopfetercam](https://linkedin.com/company/degroopfetercam)



#### YOUTUBE

[youtube.com/degroopfetercam](https://youtube.com/degroopfetercam)



#### TWITTER

[@degroopfetercam](https://twitter.com/degroopfetercam)



#### INSTAGRAM

[@degroopfetercam](https://instagram.com/degroopfetercam)

